

2023



# NUESTROS CANALES DE VENTAS

ALBA'S SKINCARE



Local



Nacional



Internacional

# CATEGORIAS

## SEGMENTOS

03	Distribuidores
04	Agentes
05	Nuevos negocios
06	Locales fijos
07	Locales Móviles y Ferias
09	Grandes Superficies
10	Maquilas

“En el siguiente documento vas a encontrar las alternativas que tienes para ganar dinero con **Alba's SkinCare** según el modelo de negocio que se ajuste a ti, ten en cuenta que tienes que cumplir con los requerimientos según el tipo de negocio”

# DISTRIBUIDOR

## Venta Directa

Se enfoca en establecer una conexión directa entre el vendedor y el comprador, lo que puede resultar en una mayor eficiencia en la gestión de inventario, una mejor atención al cliente y una mayor rentabilidad para el fabricante o proveedor.



Este modelo Alba's vende sus productos a uno o más intermediarios, quienes a su vez los venden a los clientes finales a través de un Distribuidor (Intermediario), pueden ser mayoristas, o minoristas, y suelen contar con una red de contactos y clientes en uno o varios segmentos específicos.

## BENEFICIOS

- Amplia red de contactos
- Conocimientos del mercado de sus distribuidores
- Precios al por mayor y poder venderlos al público a precios competitivos.
- Asumir la responsabilidad de almacenar y gestionar el inventario
- Promocionar y publicitar los productos
- Ofrecer soporte posventa.



## EXISTEN VARIOS MÉTODOS DE PAGO COMO...

Estudio de crédito con  
Alba's SkinCare

## CATEGORIAS

**Distribuidor en Casa:** corresponde a Amas de Casas o personas que desean ingreso adicional a sus actividades cotidianas, son personas naturales con dedicación no exclusiva

**Distribuidor en Mayorista:** Corresponde a personas que poseen pequeños negocios, bien sea en local fijo, móvil o E-Commerce donde una vitrina puede ser dedicada a los productos de ALBA'S, su venta es no exclusiva

**PEDIDO MINIMO: \$800.000**

**Distribuidor en Minorista:** Corresponde a pequeños comerciantes que quieren generar ingresos extras y buscan un producto rentable para vender ya sea en su negocio o de forma digital

**PEDIDO MINIMO: \$300.000**

Forma "Contrato Distribuidor ALBA'S-2023"  
Modelo de Corretaje, NO Exclusivo

# AGENTE

## Venta Directa

El agente es un contacto o intermediario con un Distribuidor o vendedor de gran tamaño, gran superficie, cadena de distribución y ventas. Puedes ganar comisiones a función a las ventas que realices.

Un agente de ventas es una persona que tiene un Contrato con ALBA'S para vender sus productos o servicios sin un salario o pago básico permanente.

Este modelo ALBA'S vende sus productos a uno o más intermediarios, quienes a su vez los venden a los clientes finales a través de un Distribuidor (Intermediario), pueden ser mayoristas, o minoristas, y suelen contar con una red de contactos y clientes en uno o varios segmentos específicos.

## CONTRATO



Su Contrato será evaluado y podrá acabarse unilateralmente si se presentan problemas con el pago del producto por parte del Distribuidor relacionado al Agente.



El Agente ganará un % mayor por las primeras ventas, en el tiempo el % se reducirá gradualmente hasta dejar de pagar fee por esta gestión. Igualmente no será pagado fee comercial en tiempo indefinido



El pago del Fee estará sujeto al pago efectivo del Distribuidor, y 15 días hábiles después del ingreso

Los agentes tienen la tarea de identificar a los clientes potenciales, presentar los productos de ALBA'S, responder preguntas y cerrar ventas. En muchos casos, los agentes también brindan soporte postventa y servicio al cliente.

Forma "Contrato Distribuidor ALBA'S-2023"  
Modelo de Corretaje, NO Exclusivo

# NUEVOS NEGOCIOS

## Por contacto directo / Venta Directa

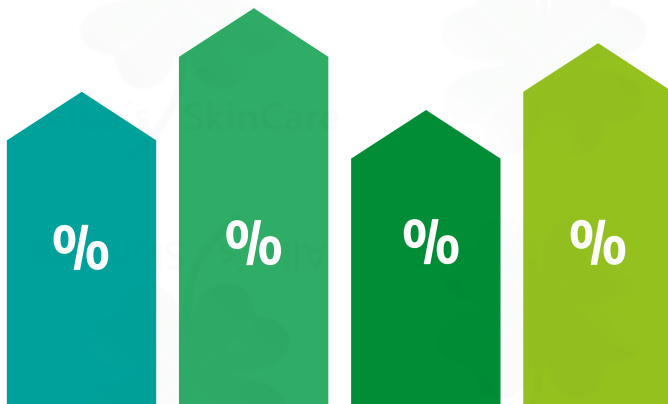
Un Desarrollador de Nuevos Negocios por Contacto Directo es una persona que tiene un Contrato Laboral con Alba's más un Fee comercial de éxito para vender sus productos o servicios con un pago básico permanente interpretado como salario o como auxilio de transporte. Estos profesionales ganan comisiones en función del valor de las ventas que realizan

El Desarrollador de Negocios atenderá las indicaciones del Director de División para aperturar ventas en segmentos y nichos previstos como potencialmente exitosos con comprador directo, Distribuidor o vendedor de gran tamaño, gran superficie, cadena de distribución y ventas

Este modelo Alba's vende sus productos a uno o más intermediarios, quienes a su vez los venden a los clientes finales a través de un Distribuidor (Intermediario), pueden ser mayoristas, o minoristas, y suelen contar con una red de contactos y clientes en uno o varios segmentos específicos.



El Fee comercial será evaluado y podrá acabarse unilateralmente si se presentan problemas con el pago del producto por parte del Distribuidor relacionado al Desarrollador



El Desarrollador ganará un % mayor por las primeras ventas, en el tiempo el % se reducirá gradualmente hasta dejar de pagar fee por esta gestión. Igualmente no será pagado fee comercial en tiempo indefinido

# LOCAL FIJO

## Vitrinas

Este tipo de canal de venta se enfoca en establecer una conexión directa de Alba's y el usuario final o comprador, permitiendo una retroalimentación en doble vía, la imagen de marca y de productos de Alba's

Alba's a su costo abrirá locales, bien por compra o alquiler del inmueble, igualmente podrá compartir áreas con competidores directos o de otros segmentos

Este modelo ALBA'S vende sus productos a uno o más intermediarios, quienes a su vez los venden a los clientes finales a través de un Distribuidor (Intermediario), pueden ser mayoristas, o minoristas, y suelen contar con una red de contactos y clientes en uno o varios segmentos específicos.

Para la apertura de un local o local fijo se atenderá las directrices de la Guía

## "DEFINICIÓN Y EVALUACIÓN DE LOCALES FIJOS"

Esta guía define las condiciones que deben cumplir los Locales Fijos donde ALBA'S desarrollará su actividad comercial

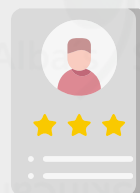
El local fijo podrá ser cerrado o abierto, el de tipo abierto es la negociación para un punto de venta permanente en pasillos, o lugares no cerrados ubicados en centros comerciales, oficinas, instituciones públicas o provadas, sin la formalidad de un local cerrado



El equipo de ventas del Local Fijo, tendrá metas de ventas y de atención al cliente, al ser superadas, obtendrá bonificaciones de tipo económico y laboral.



En estos locales, también podrán darse entregas de productos vendidos por otros canales, en especial el digital. De igual forma, podrá darse atención a quejas y reclamos de clientes y usuarios



Los locales serán centros de experiencia, en los cuales los clientes tendrán acceso a las sensaciones y efectos primarios de todos los productos. Es clave la formación y entrenamiento de Impulsadores y Vendedores

Forma "Alquiler de Local Comercial Fijo  
ALBA'S-2023"

"Contrato Laboral para Impulsador (a) de ventas  
en local fijo-2023"

# MAQUILA

## Hard Discount

Un Desarrollador de Nuevos Negocios por Contacto Directo trabajará en este Canal de Maquila, es una persona que tiene un Contrato Laboral con Alba's más un Fee comercial de éxito para vender sus productos con un pago básico permanente interpretado como salario o como auxilio de transporte.

La venta por maquilas de cosméticos se refiere a la fabricación de productos de belleza por parte de ALBA'S, para ser vendidos bajo la marca de otra empresa que se dedica a la comercialización del producto

“Este modelo ALBA'S vende sus productos a uno o más intermediarios, quienes a su vez los venden a los clientes finales a través de un Distribuidor (Intermediario), pueden ser mayoristas, o minoristas, y suelen contar con una red de contactos y clientes en uno o varios segmentos específicos”

## ALBA'S DEBE ASEGURARSE DE CUMPLIR CON LOS ESTÁNDARES DE CALIDAD, LEGAL Y SEGURIDAD NECESARIOS PARA PRODUCIR PRODUCTOS SEGUROS Y EFECTIVOS.

Para definir si Alba's realiza o no una Maquila, debe orientarse por la Guía "Maquilas sin Riesgo ALBA'S-2023", donde se evalúa el riesgo de producir sus productos con bajo margen a costa del usufructo de las fórmulas por terceros con mejor manejo comercial

Alba's a través de matriz-D ofrece el manejo de la imagen del producto final para cada cliente o maquila interesada

Las Maquilas podrán ser contactadas por medio de Agentes o por intermedio de Desarrolladores de Negocio de Alba's



Forma "Contrato Gran Superficie y Cadena ALBA'S-2023"

# INSTITUCIONAL O AMENITIES

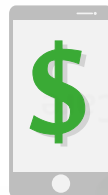
## Hard Discount

Un Desarrollador de Nuevos Negocios por Contacto Directo trabajará en este Canal de Amenities o Institucional, es una persona que tiene un Contrato Laboral con Alba's más un Fee comercial de éxito para vender sus productos con un pago básico permanente interpretado como salario o como auxilio de transporte.



Los amenities son productos de pequeño formato que hoteles, hospitales, y otros, ponen a disposición de los huéspedes para que su estancia sea más cómoda y confortable

Este modelo ALBA'S vende sus productos a uno o más intermediarios, quienes a su vez los venden a los clientes finales a través de un Distribuidor (Intermediario), pueden ser mayoristas, o minoristas, y suelen contar con una red de contactos y clientes en uno o varios segmentos específicos.



## IMAGEN

Alba's a través de matrix-D ofrece el manejo de la imagen del producto final para cada cliente o institución interesada

Para definir si ALBA'S realiza o no una Línea Institucional, debe orientarse por la Guía "Líneas Institucionales ALBA'S-2023", donde se evalúa el riesgo de producir sus productos con bajo margen y con marca de terceros

Las Maquilas podrán ser contactadas por medio de Agentes o por intermedio de Desarrolladores de Negocio de Alba's.





Información adicional sobre la vinculación  
con Alba's comunicarse al  
**(+57) 317 7862383**



ALBA'S\_SKINCARE



WWW.ALBAS.COM.CO